

Sage Gestion Commerciale

2 jours - 14 heures

Code formation : ADHFC0704



adhara.fr

Objectifs

Acquérir les connaissances nécessaires au paramétrage de base et à l'exploitation courante du logiciel.

Participants

Tout collaborateur et gestionnaire de services administration des ventes/achats/stocks.

Prérequis

Une bonne maîtrise de la gestion commerciale ainsi que l'utilisation courante de l'environnement Windows sont nécessaires afin de suivre cette formation dans les meilleures conditions.

Pédagogie

La pédagogie est basée sur le principe de la dynamique de groupe avec alternance d'apports théoriques, de phases de réflexion collectives et individuelles, d'exercices, d'études de cas et de mises en situations observées. Formation / Action participative et interactive : les participants sont acteurs de leur formation notamment lors des mises en situation car ils s'appuient sur leurs connaissances, les expériences et mettront en œuvre les nouveaux outils présentés au cours de la session.

Remarques

Cette formation offre la possibilité d'une journée de retour sur expérience : Cette journée complémentaire favorise l'application pratique des concepts enseignés, garantissant ainsi une mise en œuvre réussie dans votre environnement professionnel. Nos conseillers sont à votre disposition pour plus d'information à ce sujet.

Certification

Profil de l'intervenant

Consultant-formateur expert. Suivi des compétences techniques et pédagogiques assuré par nos services.

Moyens techniques

Encadrement complet des stagiaires durant la formation. Espace d'accueil, configuration technique des salles et matériel pédagogique dédié pour les formations en centre. Remise d'une documentation pédagogique papier ou numérique à échéance de la formation.

Méthodes d'évaluation des acquis

Un contact téléphonique est systématiquement établi avec le stagiaire ou la personne chargée de son inscription afin de définir le positionnement. Si besoin, un questionnaire est adressé pour valider les prérequis en correspondance et obtenir toute précision nécessaire permettant l'adaptation de l'action. Durant la formation, des exercices individuels et collectifs sont proposés pour évaluer et valider les acquis du stagiaire. La feuille d'émargement signée par demi-journée ainsi que l'évaluation des acquis sont adressées avec la facture.

Programme

Sage Gestion Commerciale

2 jours - 14 heures

Code formation : ADHFC0704



adhara.fr

Création et gestion du dossier

Structure du dossier commercial
Structure des fichiers clients/fournisseurs
Familles d'articles
Fiches articles

Gestion des ventes

Chaîne de facturation
Encours client
Valorisation du document
Acomptes, échéances et règlements comptant
Gestion des représentants
Gestion des clients

Visualisation et impression des documents

Statistiques clients
Palmarès
Statistique par article ou par famille

Mouvement de stocks

Inventaire
Commissions des représentants
Gestion des documents d'achat
Gestion des articles
Familles
Coefficient de marge

Gestion du stock

Mouvements d'entrée et de sortie
Valorisation du stock
Traitements des indisponibilités
Personnalisation

Archivage et restauration